

# Dean Goff

Adresse: 11 Domaine Du Beauregard, Goebange 8357, Luxembourg  
Telephone (mobil): +352 691 269 492  
Email: goffdean@gmail.com

## Profil

---

*Eine beharrliche, belastbare und entschlossene Persönlichkeit, die im Bereich Versicherungen nach Erfolgen strebt. Gut organisiert, pro aktiv, effizient und einfallsreich. Ein natürliches Führungstalent mit der Fähigkeit Unternehmen zu entwickeln. Effektive und analytische Fähigkeiten führen termingerecht zu geplanten Ergebnissen oder besser, indem innovative Geschäftsstrategien entwickelt und umgesetzt werden. Eine Führungspersönlichkeit mit starken kommunikativen Fähigkeiten, offenem und gleichzeitig bestimmtem Auftreten, die ein kreatives, flexibles und authentisches Teamklima fördert.*

## Ziel

---

*Ich bin interessiert an einer herausfordernden Position einer führenden Versicherungsgesellschaft die meine CEO, Vertriebs- und Versicherungserfahrungen und -Talente bestmöglich nutzen wird, und meine persönliche und berufliche Weiterentwicklung ermöglicht.*

## Beruflicher Werdegang

---

**2009 – heute**

**Partner In Life, Baloise Group  
CEO**

- Verantwortlich für eines der führenden Unternehmen im Geschäft Ankauf, Strukturierung und Verwaltung deutscher und britischer Zweitmarktpolicen mit einem Umsatz von EUR 3 Mio. per anno und einer Bilanzsumme von mehr als EUR 60 Mio..
- Verantwortlich für den kontinuierlichen Ausbau von Umsatz, Gewinn und Unternehmenswert
- Aufgaben umfassen das Führen durch Zielvereinbarungen der Mitarbeiter und Führungskräfte, um die jeweiligen Ziele nach Möglichkeit zu übertreffen, und damit die Effizienz und Profitabilität zu steigern
- Als Verantwortlicher für Führung und Weiterentwicklung setze ich eine Kombination aus Motivation, Team-Building, Verkaufstalent und visionärem Unternehmertum ein
- Erfolgreiche Führungskraft mit kontinuierlich starker Performance im Bereich Geschäftsentwicklung, Produktentwicklung und Produkteinführung, sowie Ausbau der Marktanteile
- Durch die Einführung zweier neuer Produktlinien wurde das Ankaufsvolumen innerhalb von zwei Jahren von EUR 20 Mio. auf über EUR 100 Mio. pro Jahr ausgebaut
- Verantwortlich für Entwicklung der Gesellschaft zur Nummer zwei auf dem Deutschen Lebensversicherungs-Zweitmarkt
- Die Reduktion der Risikoexponierung wurde erzielt, indem strikte Annahme und Pricing Vorgaben eingeführt und eingehalten, sowie die Entwicklung der IT-Systeme gezielt vorangetrieben wurden
- Verantwortlich für die Gewinnung zweier Großkunden, die vom bisherigen Marktführer wechselten und eine signifikante Steigerung von Umsatz und Gewinn mitbrachten

**2007 – 2009**

**Partner In Life, Baloise Group  
COO Gap Management**

- Verantwortlich für Betrieb, Verwaltung, Pricing, Bilanzierung, Controlling, Group-Reporting, Personal und ALM beider Unternehmen
- Verbesserung der operationalen Effizienz in einem angespannten Marktumfeld
- Die Verantwortung umfasst ebenfalls die Steigerung Profitabilität vor dem Hintergrund herausfordernder Zielvorgaben, negativer Marktveränderungen, und der Notwendigkeit kritischer IT-Entwicklungen. Dabei war die Unterstützung und Identifikation der Belegschaft notwendig und Schlüssel zum Erfolg
- Unterstützung Vertrieb, Marketing, Investor- und Shareholder-Relations

**2003 – 2007**

**Deutscher Ring, Baloise Group  
Division Manager – Lebensversicherung**

- Bereichsleiter Leben, verantwortlich für Underwriting, medizinische Leistungsprüfung, Verwaltung der konventionellen und fondsgebundenen Produkte, sowie betriebliche Altersvorsorge mit jährlichen Prämieineinahmen von EUR 540 Mio.
- Verantwortlich für die Verbesserung der Kunden- und Vertriebsorientierten Vertragsführung, sowie Steigerung der Motivation und Einsatzbereitschaft in der Hauptverwaltung
- Verantwortlich für die Steigerung der Effizienz, Profitabilität und der Marktanteile – die jeweiligen Ziele wurden kontinuierlich deutlich übertroffen
- Verantwortlich für die Stornosenkung in den Sparten Komposit, Kranken und Leben – Reduktionsziele wurden kontinuierlich erreicht und übertroffen

**2002 – 2003**

**AachenMünchner  
Filialdirektor**

- Verantwortlich für ein Team von 40 hauptberuflichen Vertriebspartnern und Vertriebsmitarbeitern der Stammorganisation, sowie zusätzlich nebenberuflicher Tippgeber mit einem jährlichen Komposit-Prämienvolumen von EUR 13,1 Mio. zuzüglich der Nichtleben Sparten
- Die Aufgabe umfasste die Steigerung der Vertriebsergebnisse und Marktanteile in allen angebotenen Produktparten und in den jeweiligen Verkaufsteams (angestellter und selbständiger Aussendienst)
- Verantwortlich für die dauerhafte Abwerbung erfahrener und erfolgreicher Vertriebspartner von Wettbewerbern – persönliche Ziele wurden bereits nach kurzer Zeit übertroffen

**1993 – 2002**

**AachenMünchner  
Organisations- und Bereichsleiter**

- Verantwortlich für ein hauptberufliches Vertriebsteam der Stammorganisation von zuletzt 15 angestellten und selbständigen Personen, sowie nebenberuflicher Agenturen
- Kontinuierliche Verbesserung der Vertriebsergebnisse, und Marktanteile über ein Jahrzehnt in allen Versicherungssparten inklusive Gewerbe und Industrie, Bank- und Bausparprodukte - persönliche Ziele und Wettbewerbe wurden kontinuierlich erreicht und übertroffen
- Ausbau des Vertriebsteams und Senkung der Fluktuation, sowie Abwerbung erfolgreicher Vertriebskräfte von Wettbewerbern

## Schule und Ausbildung

---

**Weiterführend:** Fachhochschulreife im Bereich Wirtschaft, Verwaltung und Rechtspflege  
**Schule:** Mittlere Reife  
**Ausbildung:** Hotelkaufmann

## Berufliche Weiterbildung

---

- Strategic Leadership Program, University of Ashridge (2011)
- Der Vorstand, Management Circle (2008)
- Excel - Reporting und Analyse für Fortgeschrittene, Management Circle (2008)
- Investment Strukturen, Euroforum (2007)
- Lebensversicherungsmathematik, Euroforum (2006)
- Versicherung Forum, Universität St. Gallen (2005)
- Versicherungswirtschaftliches Intensivseminar, Universität Leipzig (2004)
- Versicherungsfachwirt, IHK (2001)
- Versicherungsfachwirt, BWV (1993)

## Interessen und Aktivitäten

---

**Interests include:** Freizeitaktivitäten mit Freunden und Familie, Lesen  
**Other:** Fahrerlaubnis ohne Einschränkung  
**Languages:** Englisch, Deutsch und Grundkenntnisse Französisch

## Referenzen auf Anfrage

---